

Transcripción del caso de estudio de Silber Druck – Print Shop 4.0

Participantes:

Wolfgang Silber (WS) – Director General

Christian Mergard (CM) – Responsable de Producción

Christiane Lehmann (CL) – Responsable de Preimpresión

Introducción del vídeo:

El Sr. Wolfgang Silber (Director General) comienza describiendo la historia de la empresa y la transición que han llevado a cabo al invertir en una solución de flujo de trabajo de Koenig & Bauer que incluye el software Optimus dash MIS y Job Optimiser. A continuación, se presenta la transcripción completa del caso de estudio *Print Shop 4.0 – Caso de estudio Silber Druck*:

WS:

"Hace solo unos meses, nunca habría imaginado el potencial y las capacidades de Silber Druck."

Narrador del vídeo:

"Hoy, la impresión significa alcanzar niveles de aceleración antes impensables en todas y cada una de las áreas: desde la entrada de trabajos hasta la entrega del producto. Para seguir el ritmo del mercado actual, es esencial una red de procesos de extremo a extremo. Pero ¿cómo funciona una Print Shop 4.0?"

WS:

"Silber Druck es una empresa familiar desde 1965. Cuando éramos niños, nos fascinaban las antiguas prensas que imprimían rítmicamente; hoy, mis dos hermanos y yo dirigimos la empresa como segunda generación. También queremos ofrecer a nuestros hijos todas las oportunidades posibles."

CM:

"La reestructuración de la empresa trajo nuevos retos: más pedidos y entregas ultrarrápidas, con el mismo número de empleados. Durante esta fase tan exigente, Koenig & Bauer surgió como nuestro socio para la digitalización y no fue solo un fabricante de prensas; nos dimos cuenta muy rápidamente de lo fácil que era personalizar Optimus dash. El MIS estuvo operativo en pocos meses, pero con las nuevas prensas y la nueva tienda online nos enfrentamos al gran desafío de gestionar un elevado número de trabajos adicionales. Ahora necesitábamos procesos verdaderamente ágiles para aumentar nuestra eficiencia."

CL:

"En la impresión comercial, las imposiciones agrupadas pueden suponer un gran desafío. El optimizador de pliegos las crea automáticamente y ayuda a aprovechar cada rincón del pliego, ya sea para encuadernación encolada, grapa a caballete o carpetas. El software, sin duda, facilita el trabajo; yo habría elegido el mismo diseño, pero con mucho más esfuerzo."

WS:

"Los trabajos con entrega en 24 horas son ahora extremadamente rentables, gracias a una planificación perfecta de la producción. Además, ahora realizamos las planchas en el orden exacto de los trabajos; no es solo «justo a tiempo», es realmente en secuencia."

Narrador del vídeo:

"LogoTronic es el enlace perfecto entre la dirección y el departamento de producción: proporciona información de preajuste a las prensas y recopila continuamente los datos de producción posteriores en tiempo real. La aplicación de producción también nos ofrece feedback de las máquinas de postimpresión; por fin podemos ver los tiempos reales de proceso al minuto. Por ello, nuestros cálculos de costes son absolutamente precisos y sé de inmediato si un trabajo es rentable. Incluso estamos digitalizando nuestros clásicos de siempre."

WS:

"Nuestros clientes destacan lo rápido, profesional y eficaz que trabajamos. Esto también hace que nuestros empleados estén muy satisfechos. La digitalización de nuestros procesos empresariales protege los puestos de trabajo existentes y crea nuevos. Koenig & Bauer nos ha impulsado en todos los aspectos: cálculo de precios, gama de productos, clasificación de clientes, conocimiento de nuestras fortalezas y debilidades, y decisiones estratégicas sobre nuevas máquinas; todo ello son ventajas cruciales para nuestro éxito empresarial hoy."

Narrador del vídeo:

"¿Cuándo despegará tu Print Shop 4.0? ¡Pásate a lo digital con Koenig & Bauer!"

El vídeo concluye con el **Sr. Wolfgang Silber (Director General)** afirmando:

*"Más del doble de trabajos con el mismo equipo... ¡gigantesco!
Ahora sabemos que es posible hacer aún más."*